

Первые шаги преподавателя по разработке дистанционного курса?

lazarevaeg@ystu.ru

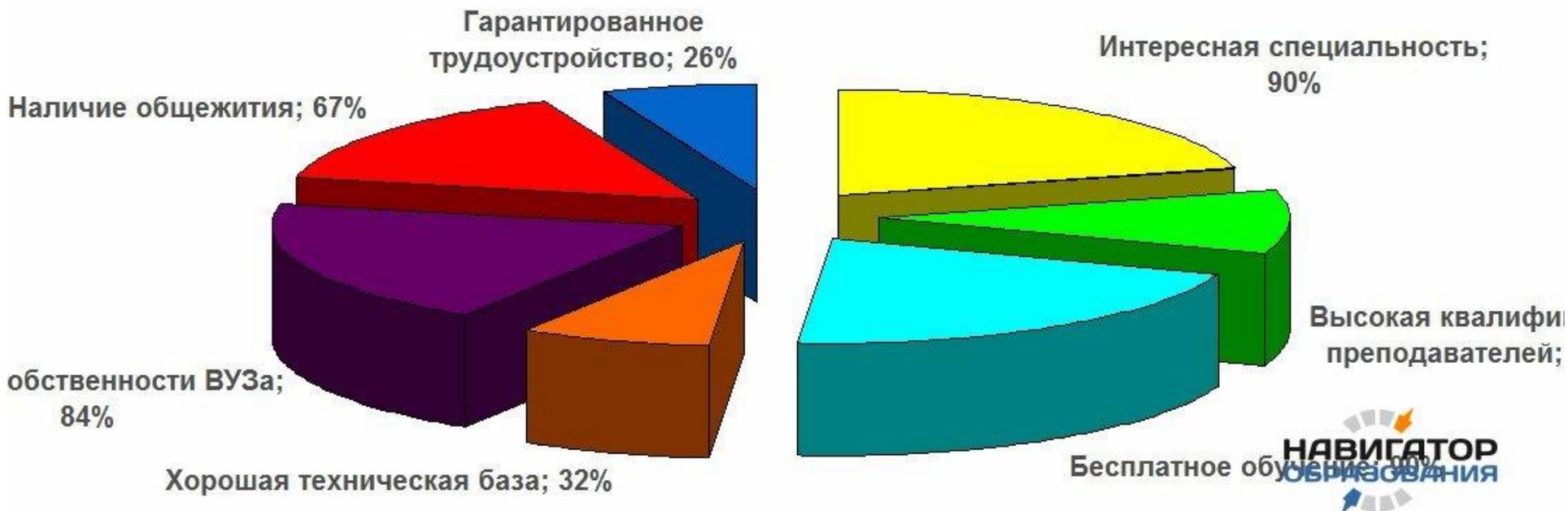


Лазарева Екатерина Геннадьевна

ID459707

В проекте с 25 февраля, 2019

Чего хотят студенты?



Что значит «интересная» ?

Чего НЕ хотят студенты?

- Лекций в виде монолога и/или текстовых презентаций /под диктовку
- Как «хорошо было жить в СССР»
- Устаревших знаний (методов, станков, программ, учебников)
- Классических форматов преподавания (лекции-лабораторные-семинары)
- Не хотят своих лекторов (!!!!!) – требуют практиков!



Что делать



В очном / дистанционном формате – есть ли разница?



Онлайн-школы в России открывают предприниматели без опыта в образовании. Их главная мотивация — заработок

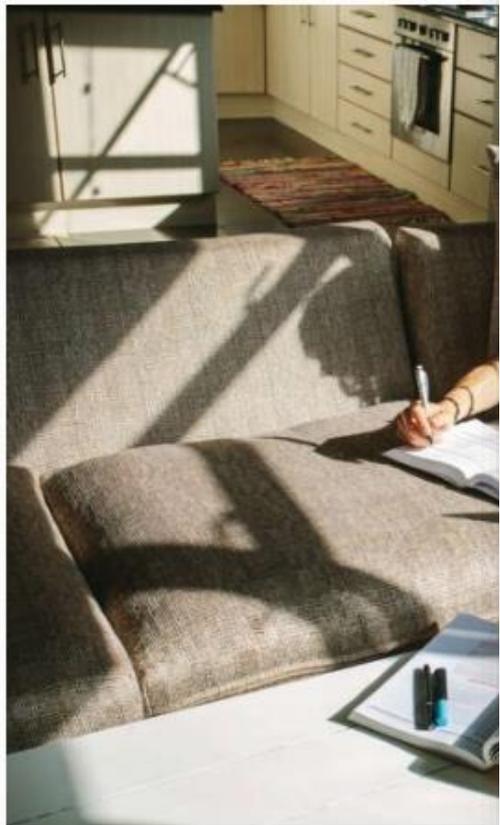


Фото: iStock

По данным «Барометра онлайн-образования», 34% опрошенных предпринимателей до запуска проекта уже **имели** собственный бизнес, еще 56% никогда не работали в сфере образования. Кроме того, почти четверть респондентов совмещают стартап с работой по найму, а 18% также занимаются другими бизнесами.

Большинство предпринимателей (37%) решили запускать образовательные проекты ради заработка. При этом больше половины опрошенных занимаются продажами и продвижением в одиночку. Самые востребованные специалисты в EdTech-проектах — менеджеры по продажам (29%), маркетологи (13%) и SMM-специалисты (12%).

По результатам опроса, 34% онлайн-школ продают курсы по цене от 10 тыс. до 50 тыс. руб., 28% — от 1 тыс. до 5 тыс. руб., только 5% — от 50 тыс. до 100 тыс. руб. Более 100 тыс. руб. стоят программы бизнес-образования и развития soft skills для предпринимателей и корпораций.

Авторы исследования «Барометр онлайн-образования» опубликовали результаты опроса, который провели среди более чем тысячи основателей онлайн-школ и EdTech-компаний.

Почему академические курсы трудно перевести в онлайн формат?

- Большой объем материала
- Большая длительность
- Разные подходы преподавателей
- Разный уровень групп
- Разный объем по специальностям



Учитываем при разработке курсов

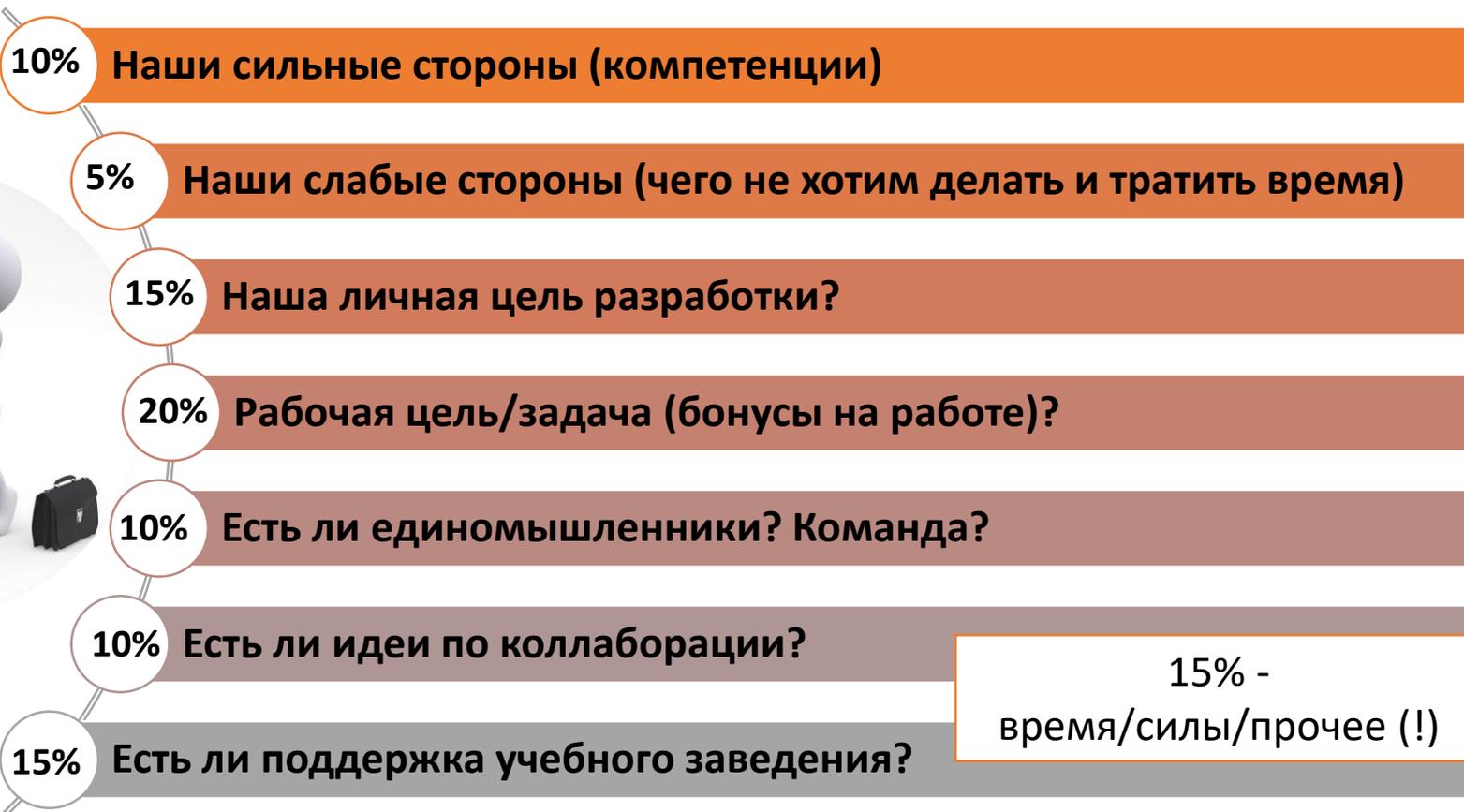
ПЕРВЫЕ ШАГИ автора курса:



0

Чек-лист преподавателя перед началом работы по разработке дистанционного курса

(многое зависит от условий, предоставляемых учебным заведением, правил работ, существующего коллектива по разработке и сопровождению)



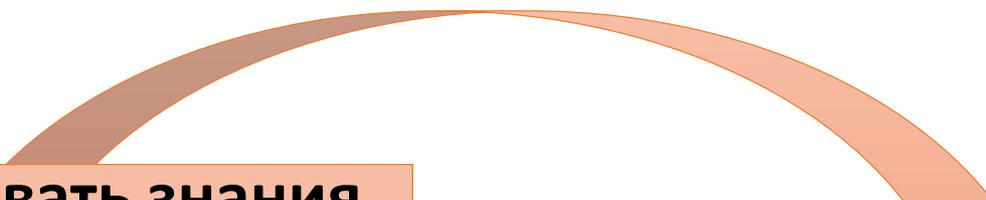
Что мы умеем?

Наши компетенции



- Область науки/дисциплины/практических компетенций, в которой мы сильны?
- Владеем методиками разработки курса (даже очного)?
- Владеем педагогическим дизайном?
- Сможем разработать грамотный тест?
- На каком уровне владеем ПК?
 - знаем «домен»? «хостинг»? «капча»?
 - сможем отредактировать картинку на чужом ПК?
 - сможем записать видео в 1 минуту про свою мечту?
 - знаем зачем создают ютуб-каналы? Есть свой?

Можем/ Не хотим



- **Транслировать знания** (учебник? Устно? Снять видео? Надиктовать аудио?)
- Нарисовать схемы/графики
- Придумать увлекательные игровые задания
- Готов снимать видеолекторий
-своё

- **Сниматься в видео**
- Создавать видеоролики
- Делать полностью курс
- Загружать на платформу
-своё

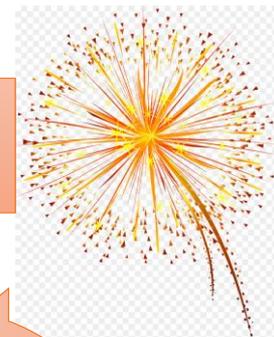
Цель разработки (личная)





Пример личных целей:

Ваша личная цель – должна вас зажигать!
Напишите и держите её постоянно в фокусе!



1. Востребованность на рынке труда
2. Возможность работать удаленно и только на себя
3. Быть востребованным из любой точки мира, где есть интернет
4. Экономия времени и собственных сил
5. Увеличение собственного дохода
6. Развитие компетенций

Преподаватель
в учебном заведении
– самый разносторонний сотрудник



Информационно-педагогические компетенции

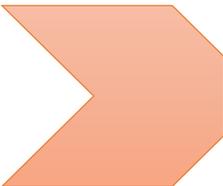
- компетенции методического проектирования собственно профессионального продукта (**дистанционный урок, курс, электронный учебник** и др.), способность разрабатывать стратегию своего дальнейшего профессионального развития в области ДО;
- компетенции разработки, создания, внедрения и применения учебно-методического комплекса (**УМК**) в образовательном дистанционном процессе, проектирование систем и средств сопровождения методической работы в учебном заведении;
- компетенции владения совместной (групповой, кооперативной) профессиональной деятельностью, **сотрудничеством при организации ДО, работой в команде**;
- компетенции владения приемами создания различных видов педагогического контроля (**проекты, рефераты, отчёты, веб-квесты, тесты** и т.д.), проектирования системы оценки качества контрольных материалов, **умения выбора программного обеспечения и технологий проведения контроля** и др.



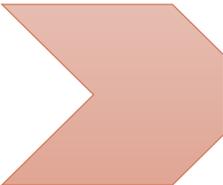
Коммуникативные и коммуникационные компетенции, а также компетенции личностного самосовершенствования

- ◆ компетенции в сфере владения педагогическими **технологиями дистанционного обучения на практике** (проведение виртуальных дискуссий, вебинаров, ролевых и деловых игр, круглых столов, проектной деятельности, ситуационного анализа и т.д.);
- ◆ компетенции в сфере образовательно-организационной деятельности, в том числе умение анализировать учебную ситуацию, ориентироваться в нормах и этике взаимоотношений дистанционных преподавателей и обучающихся, оценивать собственные профессиональные возможности, навыки самоорганизации;
- ◆ компетенции в сфере самостоятельной, познавательной деятельности, основанной на усвоении способов приобретения знаний из различных источников информации (**овладение техническими средствами обучения, программным обеспечением, ориентирование в системах ДО**).

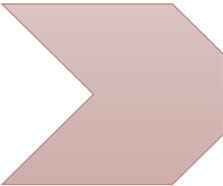
Формируемые компетенции при разработке курса



- Самомотивация обучения



- Самоорганизация и планирование личного образовательного процесса



- Техника личной работы с информационными ресурсами в электронных средах



- Готовность к обучению и повышению квалификации в течение всей жизни (lifelong learning)

ЦЕЛЬ разработки (работодателя) - (преподавателя)

- Расширить спектр программ в дистанционном формате – заочники, ДПО, смешанные форматы
- Увеличить внебюджетные средства
- Идти в «ногу со временем» привлекая студентов удобным форматом

- Денежное вознаграждение (разовое/постоянное)
- Увеличение авторитета (в учебном заведении/среди слушателей)
- Иная мотивация от работодателя (участие в проектах, дополнительное обучение, привлечения как наставника и т.д.)

Наши возможности зависят от цели:

- ***ЧЕМ ПОМОЖЕТ этот курс слушателям? ЧТО они приобретут после его изучения?***

- **Можем ли мы найти партнеров по разработке курса (создать команду?): коллег, студентов?**
- **Можем ли мы найти заинтересованных в разработке данного курса в других учебных заведениях?**



2

ЦЕЛЬ обучения слушателя

- Получить документ об образовании
- Получить знания в области ?
- Получить знания точные – найти ответы на «свою боль»
- Повысить квалификацию в целом, найти единомышленников/партнеров/наставников

**** **ПОНИМАЕТ** ли сам слушатель курса **ЗАЧЕМ** ему этот курс ? (при очном/заочном обучении)

Поэтому, начиная собственный онлайн-проект, идите не от технологий, а от результата. Задумайтесь, какой опыт получат слушатели. Поймите, какие реальные изменения вы можете принести в их жизнь.

И только тогда вы сможете выбрать грамотные инструменты для реализации педагогической задачи



ПЕРВЫЕ ШАГИ автора курса:

0

Целеполагание по SMART

1

Объем дисциплины в часах

Предназначение (если разные группы/потоки – для каждого!)

2

Цель обучения слушателя

Что должен знать слушатель

3

Структура курса

Распределение ролей и исполнителей

Время разработки/ тестирования

4

Учебный сценарий

Стиль/дизайн

1 страница А4:

5 минут чтение + 5 минут осмысление

Видео 1 минута:

1 минута просмотра + 1 минута осмысление

Шаг 3 - Структура учебного курса

1

Цель обучения

2

Образовательная программа (для ООП)

3

Требования к слушателям, входной тест, определяющий уровень подготовки по дисциплине

4

Рекомендации по «слабым местам» сданного теста

5

Форум для вопросов и ответов обучающихся

6

Вводная часть (описание курса, знакомство с преподавателем, рекомендации преподавателей вуза) – *текстовый файл*

7

Глоссарий (словарь) терминов – *текстовый файл с изображениями*

8

СКОЛЬКО ВСЕГО ТЕМ? МОДУЛЕЙ? Разделов? Блоков?

Структура ТЕМЫ учебного курса

9

ТЕМА 1-10-****

Вводная часть, описание – *текстовый файл*

9.1

Лекция (текстовый файл, видео, аудио) или лекция-тренинг (с вопросами) или презентация-лекция – *минимум - текстовый файл И/ИЛИ видеоролики по 5-7 минут*

9.2

Задание/тест - *текстовый файл*

Игровой элемент-задание - *текстовый файл*

Графика по теме: картинка/схема/диаграмма (для визуальной фиксации информации) встроенная в лекцию – *графический материал*

9.3

Дополнительные материалы по теме (ссылки на другие источники, видеоролики, книги и т.п.)

Структура учебного курса-ФИНАЛ

10

Итоговый тест/ задание по курсу – аттестация. Можно подать в сравнении с «входным» тестом (для наглядности).

11

Анкетирование, обратная связь о качестве материалов и пользе обучения

12

Рекомендации для дальнейшего развития по дисциплине/курсу/теме

13

Дополнительная литература/ материалы

14

Форум для общения с теми, кто прошел курс, продолжает заниматься (можно сюда отправлять новости, анонсы следующих курсов).

Что можем сами – что «аутсорс»

Чек-лист преподавателя по курсу:

№	Название	Тип данных	Кто помогает	Срок
1	Цель обучения	текстовый файл		
2	Образовательная программа (для ООП)	Pdf-файл	Ассистент кафедры аспирант	
3	Требования к слушателям, входной тест, определяющий уровень подготовки по дисциплине	текстовый файл		
4	Рекомендации по «слабым местам» сданного теста	текстовый файл	аспирант	
5	Форум для вопросов и ответов обучающихся		лично	
6	Вводная часть (описание курса, знакомство с преподавателем, рекомендации преподавателей вуза)	текстовый файл	лично	
7	Глоссарий (словарь) терминов	текстовый файл с изображениями	Задание для студентов – «рефлексия»	
8	Тема 1 /Модуль 1			
8.1	Вводная часть, описание	текстовый файл		
8.2	Лекция или лекция-тренинг (с вопросами) или презентация-лекция	текстовый файл, видео, аудио	Проект для группы студентов по какой -либо теме ВИДЕО-ПОМОЩЬ	
8.3	Задание/тест	текстовый файл		

4



Учебный сценарий

Стиль/дизайн

4

УЧЕБНЫЙ СЦЕНАРИЙ



Пример учебного сценария и дизайна



ВНЕДРЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ



Вернуться на карту

Матрица «Неотвратимость-Конкретика»



ИГРУШЕЧНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ

Уровень конкретики: высокий
Уровень неотвратимости: низкий

Описание: Несмотря на то, что в этой ситуации план трансформации тщательно проработан, у ваших сотрудников есть сомнения в том, что изменения будут реализованы. По какой-то причине ваши люди считают, что никаких реальных действий им предпринимать не придется. Такая ситуация может быть связана с тем, что кто-то из руководителей поддерживает проект только для виду.

Рекомендуемые действия:

Необходимо повысить уровень неотвратимости. Дайте вашим сотрудникам понять, что тщательно подготовленный план им реализовать придется, и что никому не удастся избежать необходимости действовать по-новому. Покажите серьезность своих намерений и будьте последовательны.



Оставайтесь добрыми волшебниками и давайте
делать мир образования грамотнее, качественнее и
интереснее!

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

ПЕРВЫЕ ШАГИ автора курса:



Лазарева Екатерина Геннадьевна

ID459707

В проекте с 25 февраля, 2019



<https://leader-id.ru/459707/>